

Woodstoxx – Sales Representative Project Development

Sales Representative Project Development

Al 18 jaar lang is Woodstoxx absolute trendsetter voor alles wat houten toepassingen voor in- en exterieur betreft. Parket, gevel, wand, terras of plafond – you name it, Woodstoxx has it. Vanuit onze vier state-of-the-art belevingscentra in Menen, Gent, Antwerpen en Brussel versterken we jaar na jaar onze marktpositie. Voor onze nagelnieuwe vestiging in Zaventem zijn we op zoek naar een Sales Representative Project Development. Kom jij ons team vervoegen?

WIE BEN JE?

Je hart schakelt spontaan een versnelling hoger bij het zien van toparchitectuur, des te meer wanneer er decoratief hout aan te pas komt. Als geboren verkoper en netwerker overtuig je projectontwikkelaars dan ook moeiteloos van de schoonheid en de kracht van hout. Vanuit ons belevingscentrum in Brussel krijg je volledige professionele vrijheid in ruil voor je straffe commerciële flair.

- Met je commerciële flair zorg je voor langdurige klantenrelaties, je daadkracht geeft je het vermogen om klanten te overtuigen en deals te sluiten.
- Je bent een gedreven en gemotiveerde collega. “Pit” is je middle name.
- Je weet van aanpakken en werkt zelfstandig.
- Je bent analytisch ingesteld en goochelt als geen ander met cijfers.
- Klantentevredenheid staat met stip op één. Altijd. Daar geloof jij ook heilig in.
- Je hebt minimum vijf jaar ervaring binnen een salesfunctie.
- Je hebt interesse in de bouwsector, kennis over hout is mooi meegenomen.
- Je bent perfect tweetalig NL-FR.

WAT DOE JE?

Je zet je tanden in de markt van Brusselse projectontwikkelaars en aannemers. Dag in, dag uit overtuig je ze van de meerwaarde van decoratief hout. Je bouwt en onderhoudt je eigen klantenportefeuille en bent het aanspreekpunt voor al hun vragen. Samen met je salescollega's van team Brussel zorg jij ervoor dat deze nieuwe vestiging als een geoliede machine draait.

- Je gaat actief op zoek naar nieuwe klanten in de regio van Brussel en bouwt het klantenbestand van Woodstoxx verder uit.
- Je beheert je eigen klantenportefeuille.
- Je bent ambassadeur van Woodstoxx en vertegenwoordigt de onderneming op verschillende evenementen.
- Je bent het aanspreekpunt voor de klant van offerte tot oplevering van het project.
- Je staat in voor het berekenen van je eigen offertes, uiteraard kan je hiervoor rekenen op de kennis en expertise van onze Inside Sales.
- Je werkt intensief samen met je salescollega's, maar ook daarbuiten houd je nauwe contacten met andere afdelingen.
- Je werkt hoofdzakelijk vanuit onze showroom in Zaventem, maar bent bereid je te verplaatsen naar andere

vestigingen.

WAT MAG JE VAN ONS VERWACHTEN?

Een job als Sales Representative bij Woodstoxx betekent zoveel als verantwoordelijkheid krijgen binnen een enthousiast en professioneel team, waarbij iedereen op gelijke voet wordt behandeld. Samen met jouw collega's bouw je mee aan absolute topprojecten, die jou elke dag voldoening zullen geven. Je komt terecht in een gedreven team waar hard werken, collegialiteit en 'leute' centraal staan.

- Je gaat aan de slag in onze nieuwste vestiging, gelegen in Zaventem.
- Je krijgt de kans om Woodstoxx te vertegenwoordigen in een nog onontgonnen markt in die regio.
- We zijn een bedrijf in volle groei en geven jou graag alle kansen om mee te groeien. Extra opleiding nodig? Geen probleem!
- Jouw focus is sales, wij zorgen voor de nodige ondersteuning om jouw tijd maximaal te kunnen besteden aan dat waar je goed in bent.
- Een competitief loon, inclusief resultaatgericht bonussysteem.
- Een bedrijfswagen, gsm en laptop? Dat spreekt voor zich! Daarnaast krijg je ook maaltijdcheques, een hospitalisatieverzekering en een groepsverzekering.
- De allertofste collega's die je met plezier wegwijs maken in ons 'boomend' bedrijf.

DO WE NEED TO SAY MORE?

Grijp je kans en solliciteer nu! Bezorg ons jouw CV en motivatie met een klik op de knop hieronder. Voor meer informatie over deze vacature kan je steeds terecht bij Celine via jobs@woodstoxx.be.

<https://www.woodstoxx.be/>